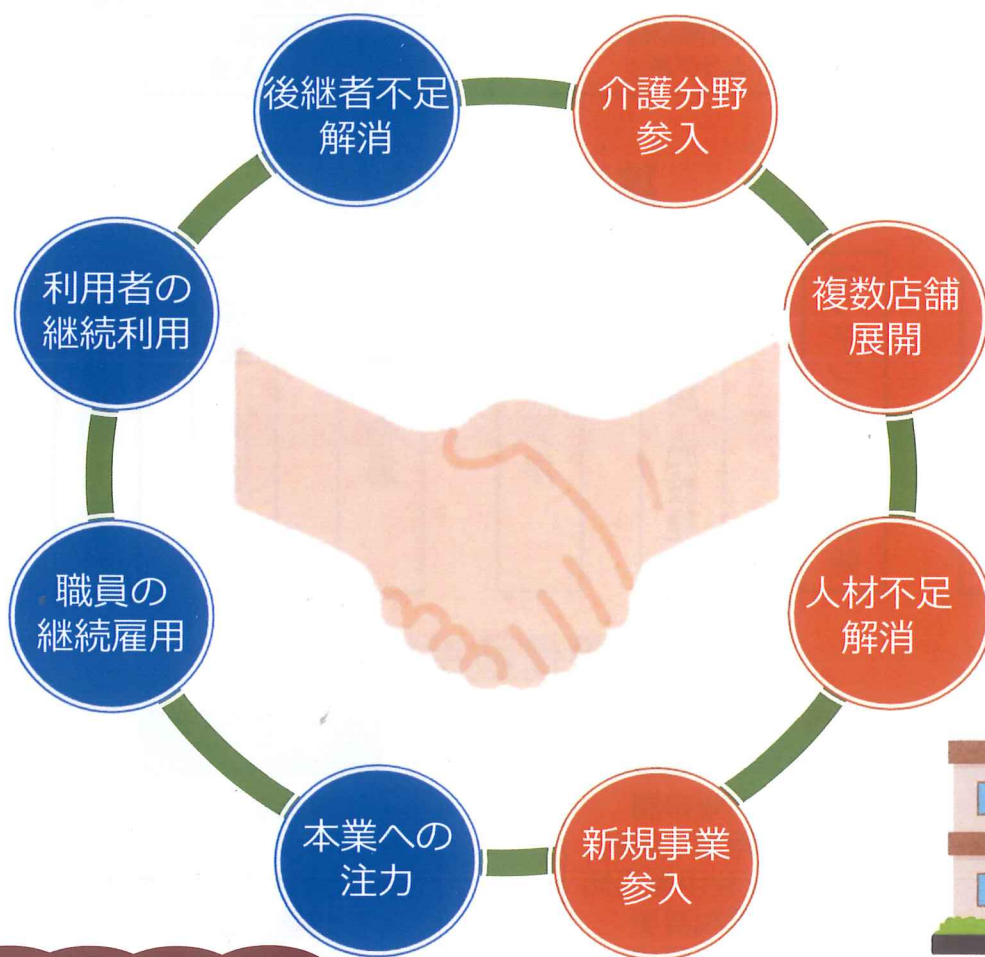


今日から未来への“運営バトン” デイサービス特化型

M&A

デイサービス特化とはー

デイならではの「売り手」「買い手」のメリット・デメリットを共有し
Win・WinでのM&Aをサポートします。



ケアマッチの5大メリットー

- メリット① 近い施設同士のM&Aモデル ▶▶▶ スタッフ共有による人材不足解消
- メリット② 介護保険に沿った譲渡スケジュール ▶▶▶ 行政相談・申請書
- メリット③ 希望案件がない場合、自社での新規開業サポート提案 ▶▶▶ 開設サポート
- メリット④ 金融機関、リース会社のご紹介 ▶▶▶ 融資紹介・手続代行
- メリット⑤ M&A後の運営フォロー ▶▶▶ アドバイザー契約

STEP by STEP

譲渡形態の選択

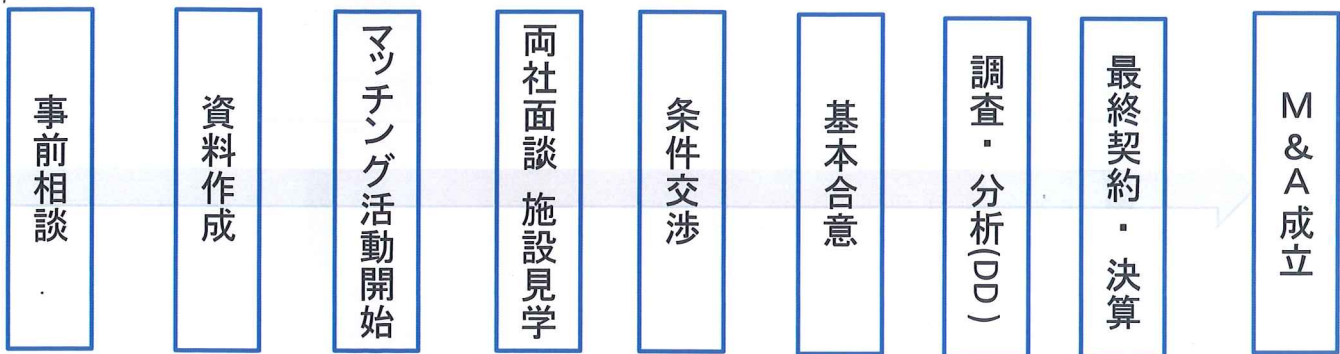
デイだけ売りたい・買いたい
【事業譲渡】

会社ごと売りたい・買いたい
【法人譲渡】

売り手メリット	買い手メリット
<ul style="list-style-type: none"> ・運営法人は残存 ・複数施設運営の場合、売りたい施設のみ譲渡 ・譲渡金は株主へ入金 	<ul style="list-style-type: none"> ・負債(借入)責任無し ・複数施設の場合、買いたい施設のみ選択 ・売上が予測可能
売り手デメリット	買い手デメリット
<ul style="list-style-type: none"> ・負債(借入)責任あり ・1事業所の場合、事実上廃業 	<ul style="list-style-type: none"> ・介護保険上の手続きが煩雑 ・名義変更等に時間が掛かる ・入金までタイムラグあり

売り手メリット	買い手メリット
<ul style="list-style-type: none"> ・負債(借入)責任なし 	<ul style="list-style-type: none"> ・譲渡日より即売上発生 ・介護保険上の手続きが簡易 ・名義変更等の手続きが簡易 ・売上予測が可能
売り手デメリット	買い手デメリット
<ul style="list-style-type: none"> ・会社(名)が消滅 ・全施設が譲渡対象 ・譲渡金は会社へ入金 	<ul style="list-style-type: none"> ・負債(借入)責任あり ・調査/分析に時間が掛かる

譲渡までの流れ



介護保険手続き

事業譲渡

- ・廃業届＝新規申請
- ・スタッフ再雇用契約
- ・ケアマネ/利用者通知
- ・契約書、重説変更
- ・介護ソフト再契約

法人譲渡

- ・代表者変更届
- ・スタッフ再雇用契約
- ・ケアマネ/利用者通知
- ・契約書、重説変更

デイ特化型だからできる安心サポート

介護保険上、行政への事前相談や**提出期限(スケジュール)**が定められている。「変更届」や「新規申請書」の提出が必要です。
当社では、介護保険ルールに沿ったM&Aスケジュールから面倒な**行政申請書の作成、各種名義変更手続き**などもフルサポートさせていただきます。



ケア・マッチメイカー株式会社

192-0031 東京都八王子市小宮町785-4

TEL:042-649-5720 / FAX 042-649-5721

URL:<https://carematch.co.jp>