

増加する介護事業者のM&A

中小M&Aガイドライン改定

介護業界



トピックス

において一部のM&A専門業者（仲介・FA）の過剰な営業や広告、M&A仲介の手数料などの利益相反の問題、不適切な譲受企業（買い手）Aを検討する経営者の存在、経営者保証やそれを支援する機関などを対象としたM&Aに関する指針が、マスコミによって頻繁に報道されるようになりました。これらの課題に対して中小企業庁は、8月に中小問題の顕在化に伴い、事業承継の選択の2度目の改訂を発肢の一つとしてM&Aを積極的に検討するようになりまし

た。そうした中で、M&Aによる事業承継を検討する中小企業が適切な形で進めることができるよう、中小企業のM&Aならではの特色や注意点を解説し、まとめた指針が中小M&Aガイドラインです。昨年、経営者の高齢化や後継者不在による事業承継問題の顕在化に伴い、事業承継の選択の2度目の改訂を発肢の一つとしてM&Aを積極的に検討するようになりまし

た。そうした中で、M&Aによる事業承継を検討する中小企業が適切な形で進めることができるよう、中小企業のM&Aならではの特色や注意点を解説し、まとめた指針が中小M&Aガイドラインです。昨年、事業承継を目的としたM&A件数は過去最高を更新し、M&Aによる事業承継のニーズが高まる中、M&A支援機関や譲受企業（買い手）が多様化しています。M&A市場

において一部のM&A専門業者（仲介・FA）の過剰な営業や広告、M&A仲介の手数料などの利益相反の問題、不適切な譲受企業（買い手）Aを検討する経営者の存在、経営者保証やそれを支援する機関などを対象としたM&Aに関する指針が、マスコミによって頻繁に報道されるようになりました。これらの課題に対して中小企業庁は、8月に中小問題の顕在化に伴い、事業承継の選択の2度目の改訂を発肢の一つとしてM&Aを積極的に検討するようになりまし

た。そうした中で、M&Aによる事業承継を検討する中小企業が適切な形で進めることができるよう、中小企業のM&Aならではの特色や注意点を解説し、まとめた指針が中小M&Aガイドラインです。昨年、事業承継を目的としたM&A件数は過去最高を更新し、M&Aによる事業承継のニーズが高まる中、M&A支援機関や譲受企業（買い手）が多様化しています。M&A市場

大